

20 ANS DE PARTENARIAT

Westcon et Trend Micro ont développé un partenariat stratégique avec un **Accord de Distribution** couvrant l'Europe et l'Afrique.

UNE EQUIPE D'EXPERTS

Notre équipe commerciale dédiée Trend Micro offre une **gestion proactive des comptes**. Nous travaillons en collaboration avec les experts techniques pour vous offrir le **support**, la **formation** et le **conseil** dont vous avez besoin.

SUPPORT MARKETING

Nos équipes marketing et le **Marketing-As-A-Service (MAAS)** offrent de multiples opportunités à travers le new business, les programmes d'upsell et de refresh.

WESTCON-COMSTOR ACADEMY

Nous offrons une **gamme complète de formations techniques** pour vos **collaborateurs** et vos **clients**. Les sessions de **formations individuelles** vous garantissent également la **pleine exploitation** du potentiel des solutions Trend Micro.

PROOFS OF CONCEPT (POC)

Afin de vous aider à **développer votre activité, prouver la valeur de Trend Micro** et raccourcir votre cycle de vente, nos ingénieurs avant-vente peuvent vous aider à organiser des POCs chez vos clients finaux.



180+ PAYS LIVRES

En travaillant avec Westcon, vous pouvez livrer des projets internationaux dans plus de 180 pays, déployer et facturer localement, ce qui vous permet de respecter la **qualité de la livraison (SLA)** et de récupérer la **TVA**.

SUPPORT COMMERCIAL

Notre équipe commerciale vous aide à positionner les solutions Trend Micro dans vos propositions clients tout en **maximisant vos marges** et vos **remises**. Nous veillons également à ce que vous ne manquiez aucune **opportunité de renouvellement**.

SUPPORT NEXT-GENERATION ET SERVICES MANAGES

Nos ingénieurs techniques polyglottes sont disponibles **24x7x365** afin de vous fournir une réelle **expertise** en termes **d'avant-vente, dépannage, configuration, conception d'architectures** et **gestion des changements**. Un service au-delà d'un support standard!

REACTIVITE

Notre équipe vous propose les solutions techniques les **mieux adaptées aux besoins** de vos clients, **applique les tarifs** les plus intéressants et vous adresse les devis dans les délais impartis.

LABS

Nous offrons à nos partenaires la possibilité d'utiliser nos Centres de Transformation Digitale afin **d'évaluer les différentes technologies** et **environnements**, et étudier différents **scénarios de mise en œuvre**.

Alexandra Vigneron

Sales Manager - Security Solutions
06 30 24 91 07
alexandra.vigneron@westcon.com